



Sven, berätta lite kort om dig själv?

- Jag har varit i växt och trädgårdsbranschen i över 30år
- Inom plantskola, anläggning, försäljning och arbetat med att driva försäljning ur butik (dagligvaruhandel)

Trädgårdsbranchen ligger dig varmt om hjärtat, vad har du gjort innan du startade på DanBlumen?

- Plantskola:
- Trädgårdsmästare 10år (3år som platschef)
- Gröna Gården allt inom trädgård. 6,5år
- ICA Sverige AB.
- Säljsupport/butiksupport 6.5år
- Driva försäljning ur butik samt att rita/bygga butik
- Mästergrön.
- Försäljning av blommor 6år

Vad gör du när du inte spenderar tid på jobbet?

- Familj fru och två barn
- Mycket fotboll, tränare för ett U19 lag 3 träningar och minst 1 match i veckan.
- Sen försöker jag att tillbringa mycket tid i köket, Grilla och röka kött är riktigt gott.

Vad ser du som vår gemensamma styrka och vad vi kan erbjuda som är unikt?

- Vi är 4st mycket kompetenta personer som kan det mesta inom Blom världen,
- Inom inköp, försäljning, koncept och kundunika erbjudande.
- Vi tar hand om våra kunder på ett unikt sätt, vi försöker att hjälpa våra kunder att tjäna pengar.
- Vi har bra kontakt med våra odlare/leverantörer
- Samt att vi ser möjligheter inte hinder och problem

DanBlumen Sverige nu kör vi, vad ser du mest framemot?

- Starta från noll i ett företag som vill framåt
- Utveckla samarbetet med våra kunder och odlare
- Nu har vi chansen att bygga upp en ny organisation inom svensk Blomförsäljning där vi inte lämnar någon odlare utanför, alla får samma chans att hoppa på denna unika möjlighet att låta DanBlumen Sverige driva odlarnas försäljning till våra kunder både inom Sverige men även exportera deras blommor till Danmark, Österrike och Tyskland